



red.es

KIT DIGITAL



Financiado por la Unión Europea  
NextGenerationEU



KIT DIGITAL

AGENTE DIGITALIZADOR AUTORIZADO

# AYUDAS KIT DIGITAL FONDOS EUROPEOS NEX GENERATION

IMPULSA TU EMPRESA CON LAS AYUDAS DEL PROGRAMA KIT DIGITAL

# QUE ES EL KIT DIGITAL?

El Programa Kit Digital es una subvención procedente de los fondos europeos NEXT GENERATION EU, que cuenta con 3.000 millones de euros de presupuesto. ¿El objetivo? Ayudar e impulsar a las PYMES de cualquier sector en la implementación de soluciones digitales.

Existen 3 dotaciones económicas diferentes en base al número de empleados:

Hasta 12.000 € de subvención para empresas de entre 10-49 empleados/as.

Hasta 6.000 € de subvención para empresas de entre 3-9 empleados/as.

Hasta 2.000 € de subvención para empresas de entre 0-2 empleados/as.

PROGRAMA KIT DIGITAL COFINANCIADO POR LOS FONDOS NEXT GENERATION (EU)  
DEL MECANISMO DE RECUPERACIÓN Y RESILIENCIA



red.es

KIT DIGITAL



Financiado por  
la Unión Europea  
NextGenerationEU



## Quiénes somos

**MicroData**  
**Informática**

Fundada en 2002 como pequeña tienda de informática y en el año 2018 dio el salto creando varias empresas de servicios y ventas online como MicroData Informática, MicroData Envíos, MicroData Sat y MicroData Office, Macrodata Marketplace, y MicroData Web. Esta última ha generado mas 700 dominios a nivel nacional, + 500 paginas web a lo largo de nuestra historia.



# Solución Nº1

## CREACION PAGINA WEB

### Sitio Web y Presencia en Internet

- Te ayudamos a construir una página web adaptada a tu empresa, con la que posicionarte en el mercado y estar a la altura de tus competidores.
- **¿Qué incluye?**
- Incluye creación de Dominio, Hosting, Diseño página web, Web responsive, Accesibilidad, Posicionamiento básico, Autogestionable y Cumplimiento RGPD. También incluye servicio integral de presencia en directorios y redes sociales relevantes. Posicionamiento orgánico (SEO) en búsquedas online relevantes para el negocio o empresas. Asesoramiento digital experto durante el proceso de implantación y durante el ciclo de vida.
- **Subvención:**
  - De 0 a 2 empleados: 2.000 €
  - De 3 a 9 empleados: 2.000 €
  - De 10 a 49 empleados: 2.000 €



# Solución Nº2

E-COMERCE

Desarrollo de tiendas Online

- Vende tus productos u ofrece tus servicios a través de tu página web o redes sociales.
- **¿Qué incluye?**
- Creación de la tienda online o E-Commerce y alta del catálogo de productos, Métodos de pago, Diseño Responsive, Accesibilidad, Posicionamiento básico, Autogestionable, Formas de envío y cumplimiento GDPR. También incluye servicio integral de presencia en directorios y redes sociales relevantes. Posicionamiento orgánico (SEO) en búsquedas online relevantes para el e-commerce. Asesoramiento digital experto durante el proceso de implantación y durante el ciclo de vida
- **Subvención:**
  - De 0 a 2 empleados: 2.000 €
  - De 3 a 9 empleados: 2.000 €
  - De 10 a 49 empleados: 2.000 €



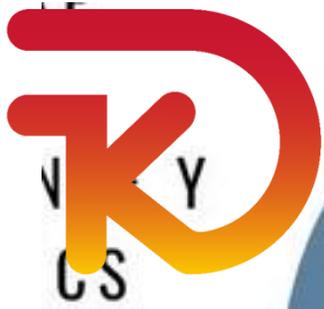


## Solución Nº3

### GESTION DE REDES SOCIALES

- Si no estás en las redes, no existes. Acércate y fideliza a tu público a través de contenido dinámico en las redes sociales.
- **¿Qué incluye?**
- Gestión de una red social, Optimización de la red/Auditoría Social Media, Social Media Plan, Monitorización de redes sociales, Publicación de posts semanales, Cumplimiento GDPR Mantenimiento y soporte técnico plazo resolución menor.
- **Subvención:**
  - De 0 a 2 empleados: 2.000 €
  - De 3 a 9 empleados: 2.000 €
  - De 10 a 49 empleados: 2.500 €





# Solución N°4

## BUSINESS INTELLIGENCE Y ANALÍTICA

- Toma decisiones estratégicas tras identificar, recoger, transformar, analizar, elaborar e interpretar los datos.
- **¿Qué incluye?**
- Integración de datos con otras bases de datos: la solución permitirá el acceso a otras bases de datos y la realización de comparaciones con los datos expuestos. Almacenamiento de datos: la solución deberá proveer una capacidad de almacenamiento como mínimo de 1 GB por usuario. Creación de paneles de datos estructurados y visuales: la solución permitirá crear paneles de datos personalizados con datos relevantes y distintas formas de visualización. Exportación de datos: la solución permitirá exportación de datos a imágenes o a documentos de Excel, creando sinergias y compatibilidades con distintos programas de uso común para los usuarios.
- **Subvención:**
  - De 0 a 2 empleados: 1.500 € (1 usuario)
  - De 3 a 9 empleados: 2.000 € (1 usuario)
  - De 10 a 49 empleados: 4.000 € (3 usuarios)

## Solución Nº5

GESTION DE CLIENTES

Ofigest

- Invierte esfuerzos, recursos y procesos al servicio del cliente, con el objetivo de fidelizarlo.
- **¿Qué incluye?**
- Gestión de clientes, Gestión de Clientes potenciales (Leads), Gestión de oportunidades, Acciones o tareas comerciales, Reporting, planificación y seguimiento comercial, Alertas, Gestión documental, Diseño Responsive, Integración con diversas plataformas, Cumplimiento.
- **Subvención:**
  - De 0 a 2 empleados: 2.000 € (1 usuario)
  - De 3 a 9 empleados: 2.000 € (1 usuario)
  - De 10 a 49 empleados: 4.000 € (4 usuarios)



# Solución Nº6

## GESTION DE PROCESOS



- Mejora las actividades de tu empresa mediante la identificación, selección, descripción, documentación y mejora continua de los procesos.
- **¿Qué incluye?**
- Digitalización y/o automatización de procesos y flujos de trabajo (Contabilidad/finanzas, Facturación, Proyectos, Inventario, Compras y pagos, Recursos humanos, Logística), Integración con diversas plataformas, Actualizable, Escalable, Cumplimiento
- **Subvención:**
  - De 0 a 2 empleados: 500 € (1 usuario)
  - De 3 a 9 empleados: 2.000 € (3 usuario)
  - De 10 a 49 empleados: 6.000 € (10 usuarios)

**MicroData**  
**Informática**



## Solución Nº7

### FACTURA ELECTRONICA

- Agiliza la facturación de tu empresa digitalizando el sistema de facturación.
- **¿Qué incluye?**
- Facturas en formato estructurado, Facturas ilimitadas, Clientes ilimitados, Productos o servicios ilimitados, Envío de facturas por correo electrónico, Personalización de facturas, Copia de seguridad diaria, Declaraciones de impuestos trimestrales y anuales, 1GB Almacenamiento/Histórico de facturas, Integración con otras soluciones, Control de vencimiento de las facturas, Cumplimiento
- **Subvención:**
  - De 0 a 2 empleados: **500 €** (1 usuario)
  - De 3 a 9 empleados: **1.000 €** (3 usuarios)
  - De 10 a 49 empleados: **1.000 €** (3 usuarios)

# Solución Nº8

## CIBERSEGURIDAD

- La seguridad es clave para cualquier empresa. Protege tu red informática de intrusos, ya sean atacantes dirigidos o malware oportunista.
- **¿Qué incluye?**
- Antimalware, Antispyware, Correo seguro (Antispam, Antiphishing), Navegación segura (Control de contenidos, Antiadware), Análisis y detección de amenazas, Monitorización de la red, Cumplimiento.
- **Subvención:**
  - De 0 a 2 empleados: 125 €/dispositivo (hasta 2 dispositivos)
  - De 3 a 9 empleados: 125 €/dispositivo (hasta 9 dispositivos)
  - De 10 a 49 empleados: 125 €/dispositivo (hasta 48 dispositivos)





## Solución N°9

### SERVICIOS Y HERRAMIENTAS DE OFICINA VIRTUAL

- Realiza trámites y gestiones a través de la Oficina Virtual.
- **¿Qué incluye?**
- Soluciones de gestión, colaboración entre empleados y almacenamiento de documentos para el equipo.
- **Subvención:**
  - De 0 a 2 empleados: 250 €/usuario (hasta 2 usuarios)
  - De 3 a 9 empleados: 250 €/usuario (hasta 9 usuarios)
  - De 10 a 49 empleados: 250 €/usuario (hasta 48 usuarios)



## Solución N°10

### COMUNICACIONES SEGURAS

- Dispón de seguridad en las conexiones entre los dispositivos de tus empleados/as y la empresa.
- **¿Qué incluye?**
- SSL, Cifrado de extremo a extremo, Logs de conexión, Control de acceso, Dispositivos móviles, Configuración Inicial y Actualizaciones de Seguridad.
- **Subvención:**  
De 10 a 49 empleados: 125 €/usuario (hasta 48 usuarios)

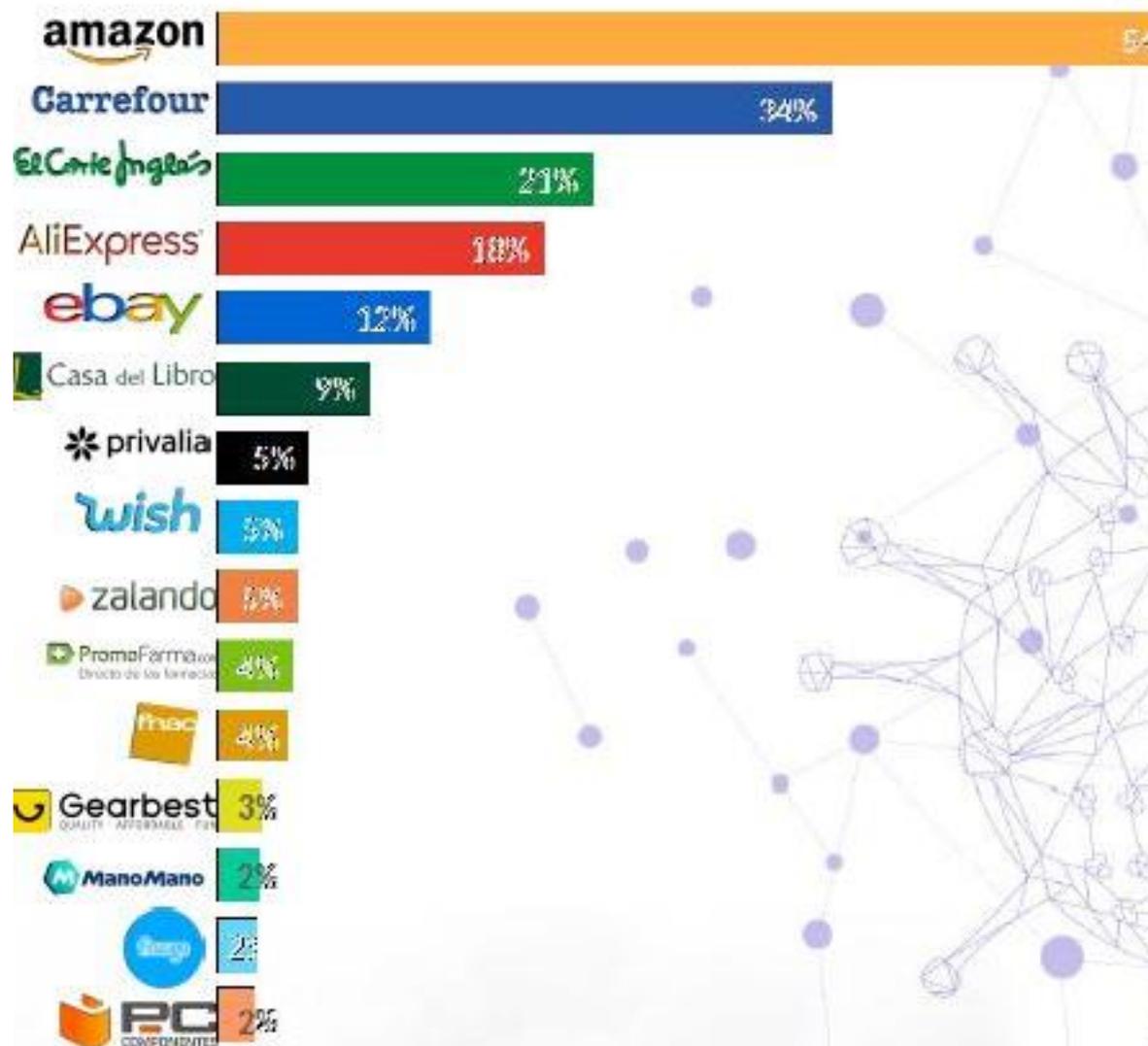
COMUNICACIONES SEGURAS

# COMUNICACIONES SEGURAS PARA 20



# Solución N°11

## MARKETPLACE



Base compradores en el confinamiento: 400

- **Estudio previo de alternativas y alta en la plataforma:** la solución incluye la apertura de cuenta y alta de tu perfil en, al menos, una plataforma de Marketplace y en, al menos, un país.
- **Análisis de la competencia:** la solución incluye la realización de una investigación de mercado focalizada en las características de tus competidores para mejorar tu proceso de toma de decisiones y ayudarte a alcanzar una posición competitiva.
- **Diseño y definición de la estrategia de negocio:** la solución incluye la generación de la estrategia de negocio para lograr la consecución de los objetivos deseados orientando los recursos disponibles hacia dicha finalidad.
- **Producción del catálogo de referencias:** análisis de las categorías a comercializar para seleccionar, al menos, diez productos alineados con la estrategia de negocio, salvo que no dispongas de este número, en cuyo caso podrá ser menor.
- **Creación del contenido del listing:** definición de, al menos, diez descripciones del catálogo de referencias, salvo que no dispongas de este número, en cuyo caso podrá ser menor.
- **Alta de referencias:** carga de, al menos, diez referencias, y sus respectivas descripciones y fotografías, en la plataforma, salvo que no dispongas de este número, en cuyo caso podrá ser menor, acompañada por la descripción y fotografía individual de cada producto.
- **Subvención:**  
0<3 empleados: 2.000€
- 3<9 empleados: 2.000€
- 10<50 empleados: 2.000€

# Solución N°12

## PRESENCIA AVANZADA EN INTERNET

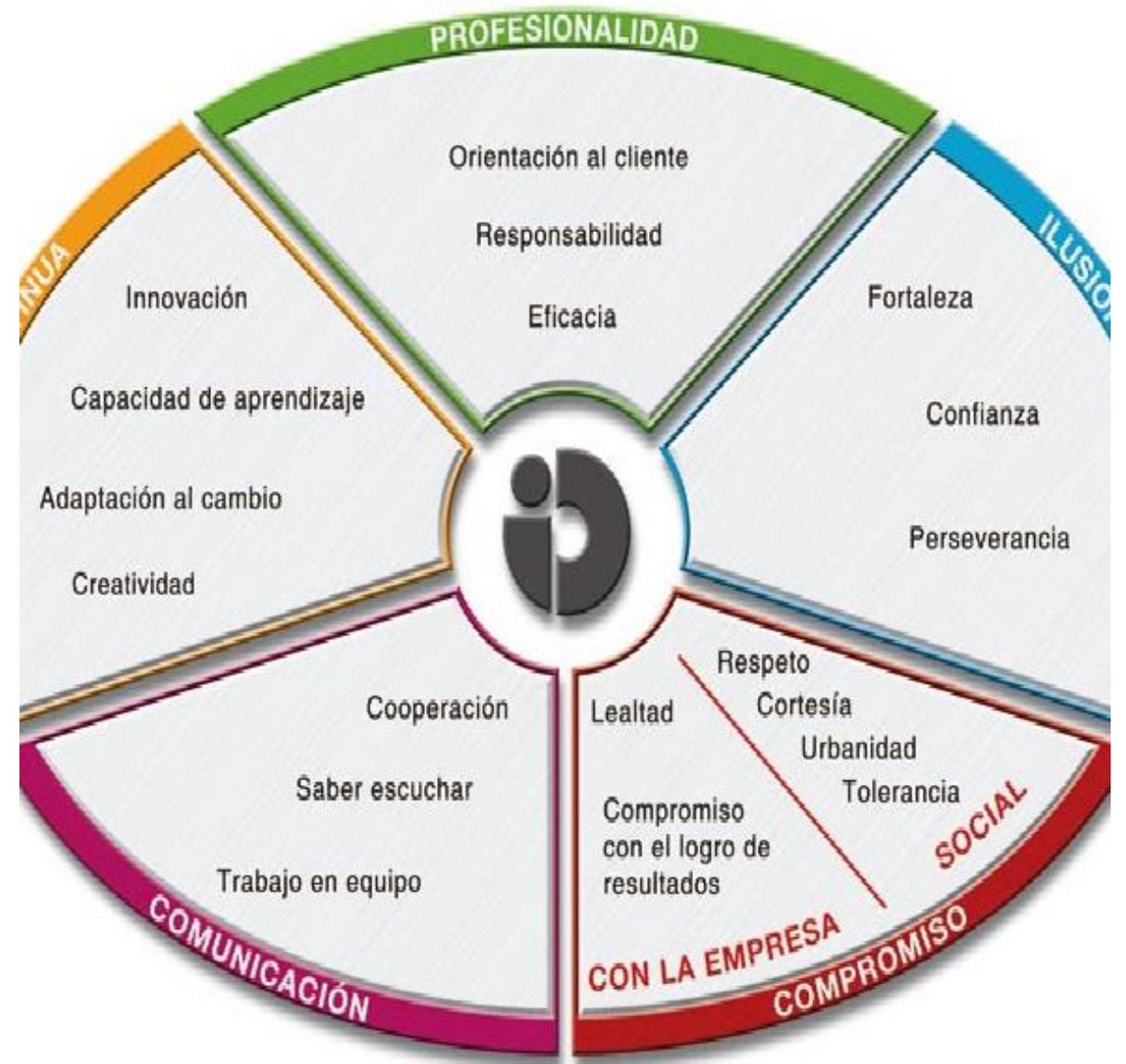
### SEO

- **Posicionamiento básico en internet:** la solución deberá posicionar la información básica del negocio, contacto y perfil de tu empresa en los principales sites, redes de negocio o directorios de empresas y profesionales.
- **Análisis de palabras clave:** Gestión, búsqueda y análisis de palabras clave con el fin de desarrollar estrategias útiles para que los buscadores clasifiquen el contenido y ayuden a los usuarios a encontrar resultados relevantes para sus consultas.
- **Análisis de la competencia:** la solución incluye un análisis mensual de la competencia para informarte de tu situación frente a otros competidores.
- **SEO On-Page:** la solución debe ofrecer un servicio mínimo de dos páginas o apartados SEO On-Page, optimizando la estructura y el contenido interno para mejorar la posición natural de tu pyme en buscadores, así como la indexación y jerarquización del contenido.
- **SEO Off-Page:** la solución deberá proveer este servicio, que conllevará la ejecución de acciones fuera del entorno del sitio web para mejorar tu posicionamiento orgánico.
- **Informes mensuales de seguimiento:** la solución incluye un reporte mensual de los resultados de las acciones ejecutadas para generar conciencia de la evolución y la repercusión de las mismas en la presencia en internet de tu negocio.
- 0<3 empleados: 2.000€
- 3<9 empleados: 2.000€
- 10<50 empleados: 2.000€



# CODIGO DE ETICA EMPRESARIAL

- Con nuestro Código de Ética Empresarial, queremos ayudar a nuestra gente a que el comportamiento ético sea una parte natural de lo que hacemos cada día: entre nosotros, con nuestros clientes, con nuestros socios comerciales y con nuestras comunidades.
- Nuestro Código es más que un documento... es lo que creemos, cómo vivimos y cómo lideramos. Está integrado en todo lo que hacemos. Es la forma en que mejoramos nuestro rendimiento empresarial y construimos la reputación de **MicroData Informática** en el mercado. Ponemos a nuestros clientes y a nuestra gente en primer lugar. Poner la integridad en acción... cada uno de nosotros, en cada momento, cada día.





# PRESENTAMOS KIT DIGITAL EN TODA ESPAÑA



# Nuestras Tarifas



- **PUEDES COMBINAR HASTA LLEGAR AL TOPE DE LA SUBVENCION**

**LA AYUDA ES COMPLETA. 100% DE LO SOLICITADO.**

•

**SIN ADELANTAR NINGUNA CANTIDAD ECONÓMICA.**

**LOS PACKS SON PARA UN AÑO Y UN USUARIO**



SECRETARÍA DE ESTADO  
DE DIGITALIZACIÓN  
E INTELIGENCIA ARTIFICIAL

red.es

KIT  
DIGITAL



SOLUCION Nº1

**Sitio Web- Pagina Web**

2.000 €

**Dominio:** alta de nuevo dominio para la pyme beneficiaria durante un plazo mínimo de doce meses. La titularidad del dominio será en su totalidad de la pyme.

**Hosting:** Alojamiento de la página web y bases de datos durante un año en servidores españoles.

**Diseño de la página web:** diseño con estilos adaptados al negocio y filosofía de empresa. Incluye la creación de las páginas Inicio, Quienes Somos, Servicios y/o productos, trabajos realizados y contacto. Opcionalmente se puede incluir una sección de Noticias / Blog a petición del cliente.

**Web responsive:** Diseño mobile first, totalmente adaptable a cualquier tipo de dispositivo, sea móvil, tablet u ordenador.

**Accesibilidad:** cumplimiento de los criterios de conformidad de nivel AA de las Pautas WCAG-2.1.

**Autogestionable:** La plataforma CMS de contenidos será WordPress en su última versión estable. Se dará formación vía videoconferencia así como manuales de uso para que el cliente pueda gestionar su web sin necesidad de soporte.

**Posicionamiento básico en internet:** Posicionamiento de la información básica del negocio, contacto y perfil de la empresa en los principales sites, redes de negocio o directorios de empresas y profesionales.

**Optimización de la presencia en buscadores (SEO básico):** Análisis de palabras clave, SEO On-Page de 2 páginas o apartados, indexación y jerarquización del contenido. Se darán pautas para la creación de contenido SEO Friendly.

SOLUCION Nº2

**Comercio Electrónico**

1500 €

**Creación de la tienda online o E-Commerce y alta del catálogo de productos:** producción de un catálogo mediante el alta, importación o carga de los productos o artículos de la pyme. El número de referencias a cargar por el agente digitalizador será de al menos 100 referencias de productos, salvo que la pyme no disponga de este número, en cuyo caso podrá ser menor.

**Métodos de pago:** configuración e integración de los métodos de pago.

**Diseño Responsive:** la solución de E-Commerce diseñada debe adaptarse para ser funcional en todo tipo de dispositivos

**Accesibilidad:** El diseño debe cumplir con criterios de conformidad de nivel AA

**Posicionamiento básico en internet:** Posicionamiento de la información básica del negocio, contacto y perfil de la empresa en los principales sites, redes de negocio o directorios de empresas y profesionales.

**Optimización de la presencia en buscadores (SEO):** Análisis de palabras clave, análisis de la competencia, SEO On-Page de 2 páginas o apartados, indexación y jerarquización del contenido e informes trimestrales de seguimiento.

**Autogestionable:** se deberá proveer una plataforma de gestión de contenidos para el beneficiario, de manera que sea autónomo a la hora de modificar el contenido de sus páginas web, sin la necesidad de recurrir al soporte de la empresa proveedora.

**Formas de envío:** configuración e integración de métodos de envío digital y físico de los productos comercializados por el beneficiario en la tienda online.

**Formación:** impartición de la formación necesaria para la adquisición de conocimientos básicos para el uso inicial y posterior gestión de la solución. Incluirá, en su caso, formación en materia de cumplimiento de la normativa aplicable, en concreto el Reglamento General de Protección de Datos de la Unión Europea, y cualquier otra normativa específica que se determine.

**Mantenimiento del servicio durante doce meses con el mismo alcance que el definido en la fase I.**

**Servicio de soporte ante incidencias con un plazo de resolución de menos de 24 horas.** La prestación podrá realizarse de forma remota. Los beneficiarios dispondrán de un servicio de atención al cliente telefónico y por email.

**SOLUCION Nº3**

**Gestión de Redes Sociales**

**1440 €/año**

**Social Media Plan: Creación de una estrategia para todo un año**

**Monitorización de redes sociales: formación para conocer las diferentes herramientas de monitorización que cada red social tiene**

**Optimización de la red: Mejora y puesta a punto de la cuenta de red social elegida, con la edición del perfil y demás parámetros.**

**Auditoría Social Media: Auditoría previa para conocer el estado de la red social y el público objetivo.**

**Gestión de una red social: Gestión completa de la red, publicaciones, contenidos, usuarios, perfil de la red social, promociones...**

**Publicación semanal de post: Publicación periódica de contenidos con un mínimo de 4-8 entradas (posts) mensuales.**

SOLUCION Nº4

**Business Intelligence y Analítica**

1500 €

**Integración de datos con otras bases de datos:** Acceso a otras bases de datos y a la realización de comparaciones con los datos expuestos.

**Almacenamiento de datos:** Capacidad de almacenamiento de al menos 1GB por usuario.

**Creación de paneles de datos estructurados y visuales:** Paneles de datos personalizados, con distintas formas de visualización y donde encontrarás los datos relevantes.

**Exportación de datos:** Exportación de datos a imágenes o documentos Excel, creando compatibilidad con los diversos programas que utilices comúnmente..

**Parametrización:**

- Segmento I (10-menos de 50 empleados): 70 horas de parametrización.
- Segmento II (3-menos de 10 empleados): 40 horas de parametrización.
- Segmento III (0-menos de 3 empleados): 30 horas de parametrización.

**MicroData**  
**Informática**

SOLUCION Nº5

**Gestión de Clientes**

1500 €

**Céntrate en tus clientes y haz tu negocio crecer**

**OFICRM es un software sencillo para mejorar tu organización, fidelizar a tus clientes y mejorar tu ROI**

Uso sencillo,

sin complicaciones

**El estudio en el tiempo de las principales funciones que maneja el usuario en un software CRM nos ha llevado a implementar un diseño intuitivo y sencillo. Para que no te líes con más de lo que necesitas. Y si eliges algunas de las dos opciones cloud, no hay que instalar nada, ¡acceso online al instante!**

Con la mayor variedad de módulos complementarios del mercado

**Nuestro software permite una implementación y configuración a medida de las necesidades de tu empresa. A pesar de ser una solución estándar, gracias a sus módulos y servicios pueden combinarse para llegar a la total digitalización de la empresa y de todos sus procesos.**

Versiones escritorio y cloud

**Aunque están desarrollados con la misma filosofía, tenemos diferentes versiones para que puedas elegir cuál prefieres (tecnológicamente hablando). Nuestro OfiCRM para instalación en local (escritorio, en tus equipos) y las versiones cloud OfiWebCRM y OfiCRMTravel (con módulos específicos para agencias de viajes minoristas y mayoristas)**

Personalización bajo demanda

**En casos en que tu empresa (agencias de viajes incluidas) tenga unas necesidades peculiares que requieran módulos adicionales por sus características, existe la posibilidad de integrar las funcionalidades que necesiten con desarrollos a medida bajo presupuesto. Versiones horizontales, ¡pero aceptamos personalizaciones!**

SOLUCION Nº6

Gestión de Procesos

1500 €

•**Digitalización y/o automatización de procesos y flujos de trabajo:** Tendrás digitalizados y/o automatizados procesos como:

**Contabilidad/finanzas:** Podrás gestionar activos y generación de cierres/balances, etc, así como gestionar las cuentas por cobrar/pagar.

**Facturación:** Automatización de los procesos de facturación generando presupuestos, albaranes y facturas.

**Proyectos:** Podrás controlar los presupuestos, costes, estimaciones, optimización de recursos, etc.

**Inventario:** Control total de los niveles de stock, envíos, previsión, distribuciones, devoluciones y cancelaciones, etc.

**Compras y pagos:** Control sobre la gestión de pedidos de compra y proveedores.

**Recursos humanos:** Gestión de los recursos humanos, nóminas, etc.

**Logística:** Podrás gestionar las flotas y rutas, entre otras.

**Integración con diversas plataformas:** Dispondrás de [APIs](#) o Web Services para poder realizar la integración con otras herramientas.

**Actualizable:** Contarás con actualizaciones a nuevas versiones.

**Escalable:** Tu solución se adaptará a los cambios estructurales y al crecimiento de tu empresa.

**Cumplimiento:** Tendrás asegurado el cumplimiento de la normativa aplicable, así como cualquier normativa de aplicación.

**SOLUCION Nº 7**

**Factura Electrónica**

**1000 €/ 3 Usuarios**

**Todo en uno**

**OfiGes podrá ayudarte a tener controlados todos los departamentos de tu empresa en una misma aplicación. Compras, ventas (presupuestos, pedidos, albaranes, facturas, tickets), almacén, tesorería, SAT, TPV, informes y estadísticas ... .Ya seas un pequeño comercio o una gran cadena o franquicia ¡Optimiza tiempos y gana en productividad!**

**Con la mayor variedad de módulos complementarios del mercado**

**Integrado con Contabilidad, Preventa y Autoventa, conexión con Tiendas OnLine, Trazabilidad, Franquicias, Lecturas Inventarios, Facturación electrónica, CRM, Etiquetas electrónicas, Cajones de Seguridad, Cuadro de Mando en móvil ...**

**¡Descúbrelos todos!**

**Servicio posventa**

**excelente**

**Soporte técnico ilimitado tanto por email como por teléfono, ofrecido por un equipo técnico de expertos cualificados.**

**Traspasamos los datos de su actual aplicación a nuestro software. Ofrecemos formación, cursos, videos y webinars para garantizar que aproveches al máximo nuestro programa de gestión. ¡Y a un precio super competitivo!**

**Multisectorial**

**Además de las funcionalidades comunes para todo tipo de negocios, nuestro software de gestión empresarial Incorpora opciones específicas para sectores como: Jugueterías, Textil, Puericultura, Ferreterías, Empresas Multiservicios, Distribución, Alimentación, Franquicias, Mayoristas, ...**

**SOLUCION Nº8**

**CIBER SEGURIDAD**

**125 €/año y usuario**

- **Creamos para tu empresa una VPN o Red Privada Virtual, para que tus comunicaciones sean más difíciles de rastrear.**

**Revisamos que todas las licencias sean originales**

**Actualización de antivirus**

**Realizamos copias de seguridad en la nube**

**MicroData**  
**Informática**

SOLUCION Nº9

**Servicios y herramienta virtual**

150 €/usuario

- **Colaboración en equipos de trabajo: tendrás asistencia por parte del proveedor en el proceso creativo de ideación o gestión de equipos para la gestión colaborativa de proyectos, compartir recursos y/o conocimientos, dotar de herramientas para la interacción de los equipos en los procesos de ideación o resolución de problemas, así como la configuración y personalización de flujos de trabajo, tareas etc.**

**Almacenar y compartir archivos: dispondrás de 1 TB de almacenamiento.**

**Compatibilidad con dispositivos móviles. Tu solución será compatible con dispositivos móviles.**

**Calendario y agenda: te permitirá organizar un calendario y tus tareas previstas.**

**SOLUCION Nº10**

**Comunicaciones Seguras**

**1500 €**

**Protege tu empresa contra el Ransomware**

**Minimice los riesgos realizando backups y asegure la continuidad de su negocio.**

**Copias de seguridad para empresas**

**Sea cual sea el tamaño de su negocio tenemos la mejor solución de backup para tu empresa.**

**Nuestro cloud cumple RGDP**

**disasterrecovery**

**Disaster recovery**

**Solución rápida y eficaz para tener tu infraestructura operativa en pocos minutos.**

**Sync101**

**Sincronizar y compartir archivos en cualquier dispositivo.**

SOLUCION Nº11

**Marketplace**

1500 €

#### Estudio previo

El primer paso es hacer un estudio de tu negocio para conocer el punto de partida y determinar que Marketplace es el ideal para tus productos.

#### Competencia

Analizamos a tu competencia para encontrar una posición ventajosa desde la que hacer frente a los competidores de tu negocio.

#### Estrategia

Generamos una estrategia personalizada que seguiremos paso a paso para lograr los objetivos propuestos y aumentar los ingresos.

#### Catálogo

Creamos el catálogo de los productos de tu negocio para tener claro que artículos se van a vender a través del Marketplace.

#### Contenido

Generamos las descripciones de tus artículos para que estén optimizadas para la venta. Las descripciones son uno de los factores más relevantes.

#### Listo

Cargamos los productos, con las referencias y descripciones en la plataforma. Ahora tu negocio está listo para vender a través de un canal

externo.



SOLUCION Nº12

Presencia Avanzada en Internet 1500 €

Meses de prestación de servicio: 12 meses No es compatible segmento I

**Gestionamos tus campañas de posicionamiento natural en buscadores (SEO) con el objetivo de que tu negocio aparezca en las primeras posiciones en los resultados de búsqueda de los buscadores de internet principales.**

Para conseguir aumentar el tráfico web de tu negocio con la presencia avanzada de los fondos europeos, el producto incluye la optimización de la estructura web, análisis de expresiones (palabras, frases) y elaboración de contenido acorde a los objetivos de posicionamiento.

Además, incluimos y creamos perfiles corporativos en **directorios empresariales y los principales sistemas de cartografía del país: Google My Business, Google Maps, Bing, etc.**

**El principal objetivo de esta categoría es la prestación de funcionalidades y/o servicios que aseguren tu posicionamiento en internet, aumentando tu alcance de potenciales clientes e incrementando el tráfico de visitas en tu/-s plataforma/-s.**

# Te ayudamos durante toda la tramitación del kit digital

- Con una simple firma autorizándonos a ser tu representante voluntario **te podrás olvidar de todos los trámites**. En MicroData Informática nos encargamos de gestionar todo hasta que tengas tu Bono Digital.
- **Analizaremos tu empresa, tus necesidades y pensaremos en las soluciones digitales que mejor se adapten a ti**. Nos encargaremos de implantarlas cuanto antes.

Te escuchamos y te asesoramos sobre las soluciones digitales que realmente necesita tu empresa/negocio

para sacar el mayor rendimiento a tus ayudas.

**MicroData**  
Informática

**Acelera pyme** **KIT DIGITAL**

## ¿CÓMO SOLICITAR EL PROGRAMA KIT DIGITAL SI ERES UNA PYME?

Pasos y requisitos que debes cumplir para obtener el bono digital

### Requisitos

- Ser una pequeña empresa, microempresa o persona en situación de autoempleo (hasta 49 empleados).
- Estar al corriente de pagos de sus obligaciones tributarias y con la Seguridad.
- No tener consideración de empresa en crisis.
- Estar inscrito en el Censo de empresarios, profesionales y retenedores de la Agencia Estatal de Administración Tributaria o en el censo equivalente de la Administración Tributaria Foral.
- No incurrir en ninguna de las incompatibilidades de la Ley General de Subvenciones.
- Estar al corriente de las obligaciones tributarias y frente a la Seguridad Social.
- No superar el límite de ayudas *minimis* (de pequeña cuantía).

### Pasos que tienes que seguir

1. Registrarse en Acelera pyme y realizar el test de autodiagnóstico para comprobar el nivel de digitalización de tu empresa.
2. Consultar el catálogo de soluciones digitales del Kit Digital.
3. Solicitar la ayuda del Kit Digital en la sede electrónica de Red.es completando el formulario.
4. Elegir la o las soluciones que mejor se adapten al negocio.
5. Firmar un acuerdo de prestación de Soluciones Digitales con los Agentes Digitalizadores que implantarán la solución.

**Sé parte del cambio y ¡Únete a la transformación digital!**

red.es

Fondo Europeo de Desarrollo Regional  
"Una manera de hacer Europa"

The logo for MicroData Informática features a large, bold red letter 'M' on the left. To its right, the words 'MicroData' and 'Informática' are stacked vertically in a black, sans-serif font. A small mouse cursor icon is positioned over the 'a' in 'MicroData'.

**M**icroData  
Informática

**Gracias**

MicroData Informática

Correo electrónico:  
[microdata@microdata.com.es](mailto:microdata@microdata.com.es)

Teléfono:  
692930641

Sitio web:  
[www.microdataweb.es](http://www.microdataweb.es)